

販売員付き  
対面販売

会費外収入の救世主!! 販売員付き対面催事販売会。  
年間で計画し、物販予算達成と収益増を狙う!!

期間中  
メーカー  
スタッフが  
接客販売!!

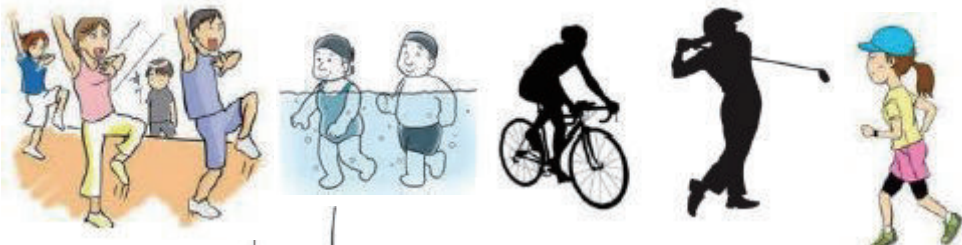
人気の催事は早い者勝ちで順番に開催期間が埋まっていきます。  
年間で計画し早めに実施項目と展開期間を押さえてみませんか?

ユーザー様が、いつまでも健康な足腰で長くクラブライフを楽しんでいただくために…。



# オーダーメイドインソール BestPosition 体験・販売会

ベストポジション



体重を支える足裏の  
3つのアーチ



なぜ、オーダーメイドのインソールが必要なの?

足裏のアーチが崩れ、身体のバランスが悪くなると、足腰に負担をかける可能性があります。

インソールの最も重要な役割は、「崩れたアーチをしっかり支えること」。

ただし、足裏の形状は個々人で千差万別、オーダーメイドのインソールが足裏のアーチを支えます。

インソール販売会・足圧測定会

■販売期間：2～3日（打合せの上決定） / ■展開スペース：約2\*3m 長机1本・椅子2脚  
■販売目標：約10～15足・約500,000円程

●商材はメーカーから前日にお届け、販促ツールはすべてご用意させていただきます。事前ポスター掲示と測定会へのお声掛け、アナウンスをお願いします。



会場展開例



MADE IN JAPAN …知識豊富な義肢装具士による昔ながらのハンドメイドで製作されています。

\*「義肢装具士」は、厚生労働大臣の免許を受けて、義肢装具士の名称を用い、医師の処方のもとに、義肢および装具の装着部位の採寸・採型、製作および身体への適合を行うことを業とする方のことです。



義肢装具士による製作工程

人それぞれ手相が異なるように、足の形も立ち癖もさまざまです。サイズメニューによる対応ではなく、義肢装具士が、お客様にジャストフィットするインソールを製作します。



BestPosition 体験・販売会の流れ

- 実施前  
約1ヶ月前…スタッフ様向け勉強会開催  
POPで開催案内スタート  
予約受付開始
- 実施当日  
予約表を基に、お一人約20分間。  
足型測定や痛み・悩み等の聞き取り。  
商品案内・クローゼット
- 開催日数・時間  
2～3日間 10時～20時(要：調整)  
長机1本・椅子2脚・コンセント
- 実施後  
10日以内にお客様から入金受入れ  
契約に基づき受発注・請求  
2ヶ月後、インソール完成  
各事業所に納品→お客様へ  
納品後6ヶ月以内、インソール無料修正

\*詳細は、別途ご提案・商品説明・お打合せさせていただきます。



株式会社 ジェイエスエス

〒550-0001 大阪府大阪市西区土佐堀 1-4-11

HP: <http://www.jss-group.co.jp>

日本スイングクラブ協会 賛助会員



東証上場：証券コード6074

お問合せ



06-6449-6128

(株)ジェイエスエス本社 商品課直通

お気軽に  
お電話ください。

FAX. 06-6449-6138

e-mail: [jss6128@jss-group.co.jp](mailto:jss6128@jss-group.co.jp)